

Больше клиентов. Яснее предложения. Меньше рутины.



FSS помогает компаниям находить B2B-клиентов, разбираться в данных, понятно представлять свой бизнес и упрощать ежедневную работу.

Клиенты и продажи

Находим подходящие компании, готовим обращения и передаём поступившие ответы.



01 Выбираем компании

02 Готовим предложение

03 Передаём ответы

Подобранные компании, согласованные письма, ответы и понятный отчёт. Переговоры и заключение сделки остаются у вашей команды.

Рынки и базы компаний

Разрозненные сведения становятся проверяемой базой.



01 Разбираем рынок



02 Проверяем факты



03 Собираем базу

Карта сегментов или подготовленная база с согласованными полями, источниками и приоритетами для работы.

Аналитика и история бизнеса

Из разрозненных записей собирается ответ, который можно проверить.



01 Собираем источники



02 Связываем записи



03 Показываем вывод

Отчёт, дашборд или реестр со ссылками на источники и следующими действиями. Формат и обновление согласуем заранее.

Предложения и презентации

Из фактов о продукте получается понятное предложение для покупателя.



01 Находим главное



02 Объясняем наглядно



03 Передаём комплект

Готовые материалы для отправки, показа или публикации. Редактируемые исходники и нужные форматы включаем в согласованный комплект.

Фирменный стиль и контент

Разные материалы начинают выглядеть и звучать как одна компания.



01 Сверяем основу



02 Задаём общий язык



03 Готовим применение

Согласованный набор правил, шаблонов или готовых публикаций. Материалы, которые команда сможет применять дальше.

Сайты и интерфейсы

Сайт ведёт от первого вопроса к понятному следующему действию.



01 Строим путь



02 Собираем интерфейс



03 Проверяем и запускаем

Опубликованный адаптивный сайт или согласованные улучшения интерфейса, исходники и доступы. Интеграции и поддержку определим до старта.

Автоматизация и ИИ

Пример автоматизации: документ становится записью, которую легко найти и проверить.



01 Разбираем операцию

02 Настраиваем обработку

03 Проверяем на примерах

Рабочий сценарий, скрипт или настроенный ИИ-процесс с инструкцией и проверкой на согласованных примерах.

Обучение и запуск команды

От объяснения к действию, которое команда умеет повторить.



01 Выбираем задачи



02 Практикуемся вместе



03 Передаём способ работы

Практика на ваших примерах, рабочие материалы и понятный порядок действий. Программу и период сопровождения согласуем отдельно.

FSS ONE

Софт для самостоятельного B2B-аутрича. Готовьте кампании и управляйте письмами, ответами и результатами в одном месте.



Контакты

Загрузить базу / Проверить поля



Письма

Предпросмотр перед запуском



Ответы

Ответить по существу



Отчёты

Результаты работы

Ваша команда: Выбирает аудиторию и предложение. Согласует письма. Обсуждает условия с клиентом.

Подключение обсуждаем индивидуально. Поможем определить подходящий объём и условия работы.

Задачи, с которыми уже работали

Melon

Логистика

Поиск компаний и B2B-обращения на нескольких рынках.

Baltic Beach Hotel

Гостиничный бизнес

Сезонные кампании для корпоративных мероприятий.

Pack Expert

Упаковка

Регулярный аутрич и обучение самостоятельной работе.

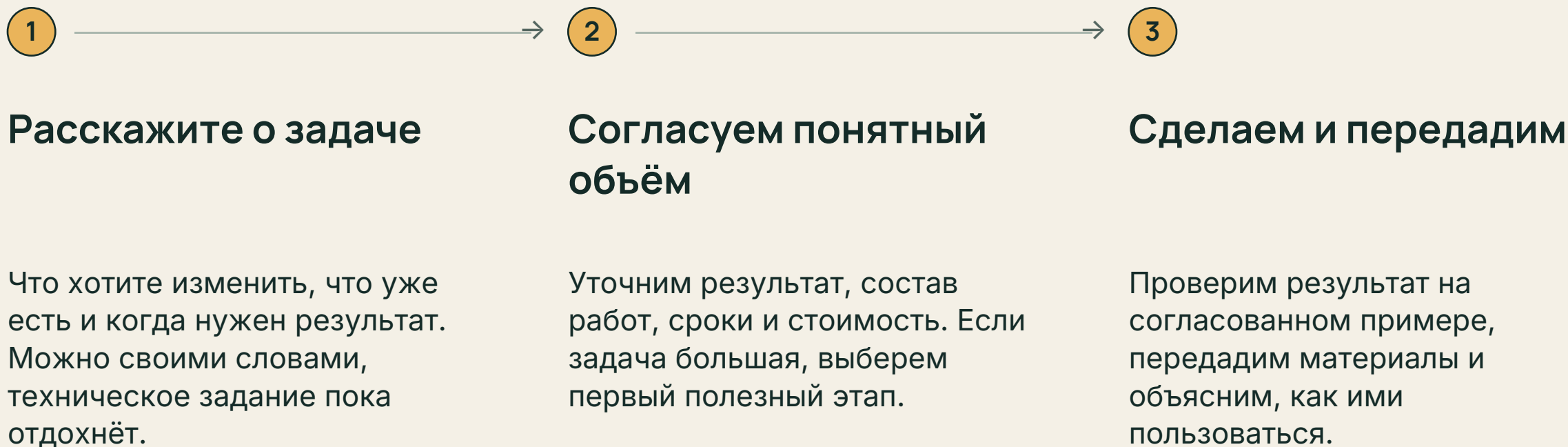
White Castle

Клининг

Подбор корпоративной аудитории, обращения и отчётность.

Примеры направлений работы. Состав следующего проекта определим под вашу задачу.

Как начать



Стоимость зависит от задачи, объёма и исходных материалов. Состав работ и условия фиксируем до начала. Новые внутренние приложения и сложные интеграции сначала разбираем как отдельный проект.

Обсудить задачу

Напишите, что мешает работе. Разберёмся и предложим подходящий первый шаг.



Владимир Февралёв

Fevralov Strategy Systems

vladimir@fevralov.com