

Vairāk klientu. Skaidrāks piedāvājums. Mazāk rutīnas.



FSS palīdz uzņēmumiem atrast B2B klientus, izprast datus, saprotami prezentēt savu biznesu un vienkāršot ikdienas darbu.

Klienti un pārdošana

Atrodam piemērotus uzņēmumus, sagatavojam uzrunas un nododam saņemtās atbildes.



01 **Atlasām uzņēmumus**

02 **Gatavojam piedāvājumu**

03 **Nododam atbildes**

Atlasīti uzņēmumi, saskaņotas vēstules, atbildes un skaidrs pārskats. Pārrunas un darījumu noslēgšana paliek jūsu komandas ziņā.

Tirgi un uzņēmumu datubāzes

Izkaisīta informācija kļūst par pārbaudāmu datubāzi.



01 **Izpētām tirgu**

02 **Pārbaudām faktus**

03 **Veidojam datubāzi**

Segmentu karte vai sagatavota datubāze ar saskaņotiem laukiem, avotiem un prioritātēm.

Analītika un uzņēmuma vēsture

Atsevišķi ieraksti savienojas pārbaudāmā atbildē.



01 **Apkopojam avotus**



02 **Saistām ierakstus**



03 **Parādām secinājumus**

Pārskats, panelis vai reģistrs ar saitēm uz avotiem un nākamajiem soļiem. Formātu un atjaunošanu saskaņojam iepriekš.

Piedāvājumi un prezentācijas

Produkta fakti pārtop pircējam saprotamā piedāvājumā.



01 **Atrodam galveno**



02 **Izskaidrojam uzskatāmi**



03 **Nododam materiālus**

Nosūtīšanai, demonstrēšanai vai publicēšanai gatavi materiāli, rediģējami avoti un saskaņoti formāti.

Zīmols un saturs

Dažādi materiāli sāk izskatīties un skanēt kā viens uzņēmums.



01 Izvērtējam pamatu



02 Veidojam kopīgu valodu



03 Gatavojam lietošanai

Praktiski noteikumi, veidnes vai gatavs saturs, ko komanda var izmantot arī turpmāk.

Vietnes un saskarnes

Vietne ved no pirmā jautājuma līdz skaidrai nākamajai darbībai.



01 Plānojam ceļu



02 Veidojam saskarni



03 Pārbaudām un publicējam

Publicēta pielāgojama vietne vai saskaņoti saskarnes uzlabojumi, avoti un piekļuves. Integrācijas un atbalstu vienojamies pirms darba.

Automatizācija un MI

Automatizācijas piemērs: dokuments kļūst par ierakstu, ko var atrast un pārbaudīt.



01 Izpētām darbību

02 Iestatām apstrādi

03 Pārbaudām piemēros

Darbojošs scenārijs, skripts vai konfigurēts MI process ar instrukciju un pārbaudi uz saskaņotiem piemēriem.

Komandas apmācība un darba sākšana

No skaidrojuma līdz darbībai, kuru komanda prot atkārtot.



01 **Izvēlamies uzdevumus**



02 **Praktizējam kopā**



03 **Nododam darba metodi**

Prakse ar jūsu piemēriem, materiāli un skaidra darba kārtība. Programmu un atbalsta periodu saskaņojam atsevišķi.

FSS ONE

Programmatūra patstāvīgai B2B klientu uzrunāšanai. Sagatavojiet kampaņas un pārvaldiet vēstules, atbildes un rezultātus vienuviet.



Kontakti

Importēt bāzi / Pārbaudīt laukus



Vēstules

Priekšskatījums pirms
palaišanas



Atbildes

Atbildēt pēc būtības



Pārskati

Darba rezultāti

Jūsu komanda: Izvēlas auditoriju un piedāvājumu. Saskaņo vēstules. Pārrunā nosacījumus ar klientu.

Par pieslēgšanu vienojamies individuāli. Pārrunāsim piemērotu apjomu un lietošanas nosacījumus.

Uzdevumi, ar kuriem jau esam strādājuši

Melon

Loģistika

Uzņēmumu atlase un B2B saziņa vairākos tirgos.

Baltic Beach Hotel

Viesnīcu nozare

Sezonālas kampaņas korporatīvo pasākumu piedāvājumam.

Pack Expert

Iepakojums

Regulāra klientu piesaiste un apmācība patstāvīgam darbam.

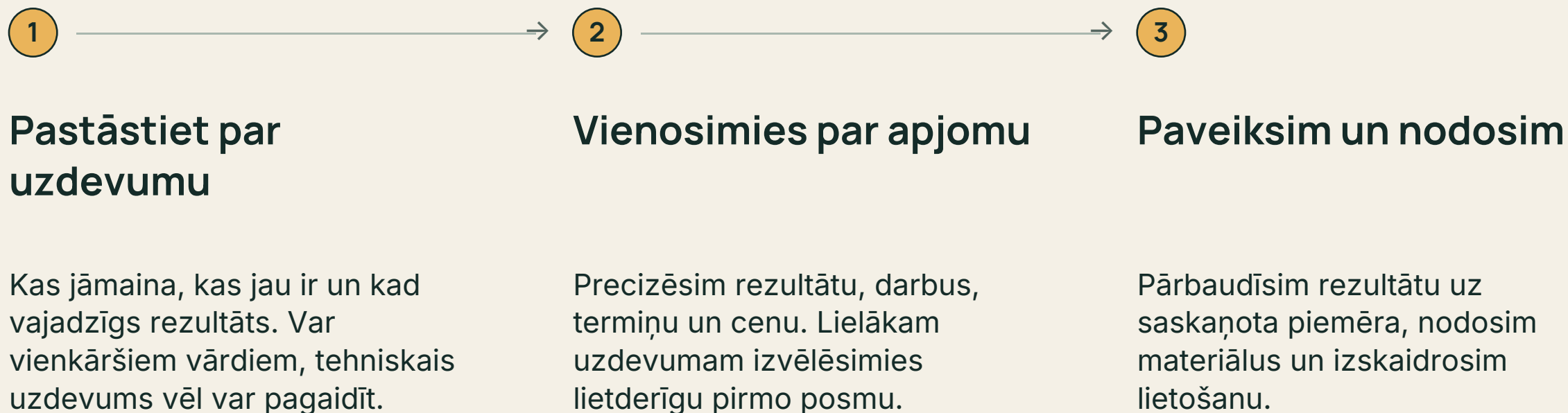
White Castle

Uzkopšana

Uzņēmumu atlase, uzrunāšana un pārskati.

Darba piemēri. Nākamā projekta saturu pielāgosim jūsu uzdevumam.

Kā sākt



Cena atkarīga no uzdevuma, apjoma un sākotnējiem materiāliem. Par darbiem un nosacījumiem vienojamies pirms sākuma. Jaunas iekšējās lietotnes un sarežģītas integrācijas sākam ar atsevišķu projekta izvērtējumu.

Pārrunāt uzdevumu

Pastāstiet, kas traucē darbam. Palīdzēsim izvēlēties pirmo soli.



Vladimirs Fevraļovs

Fevralov Strategy Systems

vladimir@fevralov.com