

Daugiau klientų. Aiškesni pasiūlymai. Mažiau rutinos.



FSS padeda įmonėms rasti B2B klientų, suprasti duomenis, aiškiai pristatyti savo verslą ir supaprastinti kasdienį darbą.

Klientai ir pardavimas

Randame tinkamas įmones, paruošiame kreipimąsi ir perduodame gautus atsakymus.



01 **Atrenkame įmones**

02 **Ruošiame pasiūlymą**

03 **Perduodame atsakymus**

Atrinktos įmonės, suderinti laiškai, atsakymai ir aiški ataskaita. Derybas ir sandorius užbaigia jūsų komanda.

Rinkos ir įmonių duomenų bazės

Išskaidyta informacija tampa patikrinama duomenų baze.



01 Tiriame rinką



02 Tikriname faktus



03 Rengiame duomenų bazę

Segmentų žemėlapis arba parengta duomenų bazė su sutartais laukais, šaltiniais ir prioritetais.

Analitika ir įmonės istorija

Atskiri įrašai susijungia į atsakymą, kurį galima patikrinti.



01 Surenkame šaltinius



02 Susiejame įrašus



03 Parodome išvadas

Ataskaita, skydelis arba registras su nuorodomis į šaltinius ir tolesniais veiksmais. Formatą ir atnaujinimą sutariame iš anksto.

Pasiūlymai ir prezentacijos

Produkto faktai tampa pirkėjui aiškiu pasiūlymu.



01 **Randame esmę**



02 **Paaiškiname vaizdžiai**



03 **Perduodame medžiagą**

Siųsti, rodyti ar publikuoti parengta medžiagą, redaguojami šaltiniai ir sutarti formatai.

Prekės ženklas ir turinys

Skirtinga medžiaga ima atrodyti ir skambėti kaip viena įmonė.



01 Įvertiname pagrindą



02 Kuriame bendrą kalbą



03 Parengiame naudojimui

Praktinės gairės, šablonai arba parengtas turinys, kurį komanda galės naudoti toliau.

Svetainės ir sąsajos

Svetainė veda nuo pirmo klausimo iki aiškaus kito veiksmo.



01 Planuojame kelią



02 Kuriame sąsają



03 Tikriname ir paleidžiame

Paskelbta prisitaikanti svetainė arba sutarti sąsajos patobulinimai, šaltiniai ir prieigos. Integracijas ir palaikymą sutariame prieš darbą.

Automatizavimas ir DI

Automatizavimo pavyzdys: dokumentas tampa įrašu, kurį galima rasti ir patikrinti.



01 Nagrinėjame operaciją

02 Nustatome apdorojimą

03 Tikriname pavyzdžiais

Veikiantis scenarijus, skriptas ar sukonfigūruotas DI procesas su instrukcijomis ir sutartų pavyzdžių patikra.

Komandos mokymai ir darbo pradžia

Nuo paaiškinimo iki veiksmo, kurį komanda gali pakartoti.



01 **Parenkame užduotis**



02 **Praktikuojamės kartu**



03 **Perduodame darbo metodą**

Praktika su jūsų pavyzdžiais, medžiaga ir aiški veiksmų tvarka. Programą ir pagalbos laikotarpį sutariame atskirai.

FSS ONE

Programinė įranga savarankiškam B2B kreipimuisi. Renkite kampanijas ir valdykite laiškus, atsakymus bei rezultatus vienoje vietoje.



Kontaktai

Importuoti bazę / Patikrinti laukus



Laiškai

Peržiūra prieš paleidimą



Atsakymai

Atsakyti iš esmės



Ataskaitos

Darbo rezultatai

Jūsų komanda: Pasirenka auditoriją ir pasiūlymą. Patvirtina laiškus. Aptaria sąlygas su klientu.

Dėl prijungimo tariamės individualiai. Aptarsime tinkamą apimtį ir naudojimo sąlygas.

Mūsų darbų pavyzdžiai

Melon

Logistika

Įmonių paieška ir B2B komunikacija keliose rinkose.

Baltic Beach Hotel

Viešbučių verslas

Sezoninės kampanijos įmonių renginiams.

Pack Expert

Pakuotės

Reguliarus darbas su potencialiais klientais ir mokymai savarankiškam darbui.

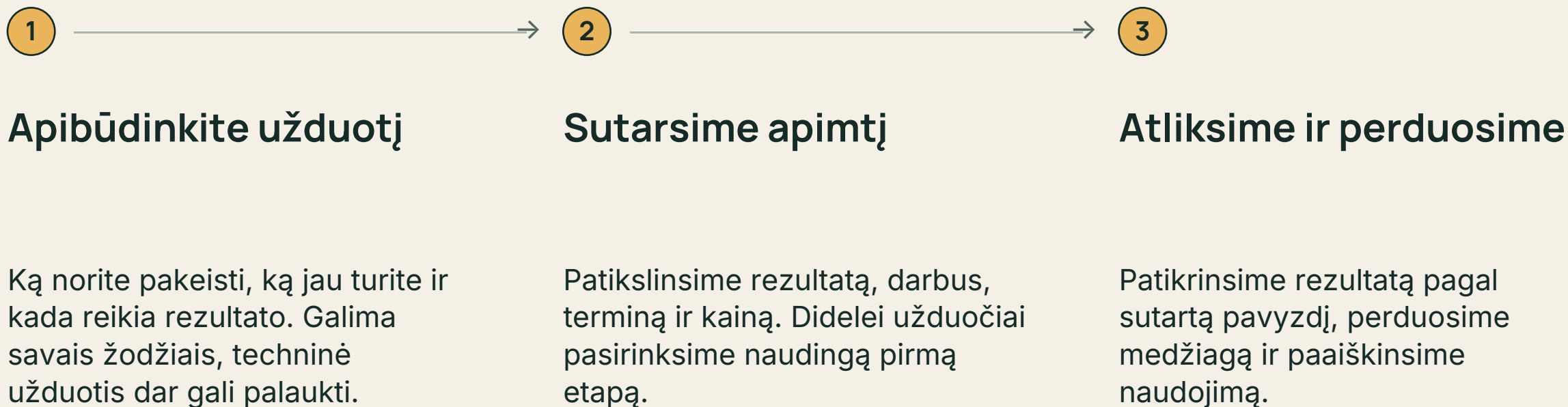
White Castle

Valymo paslaugos

Įmonių auditorijos atranka, komunikacija ir ataskaitos.

Atliktų darbų pavyzdžiai. Jūsų projekto apimtį pritaikysime prie konkrečios užduoties.

Kaip pradėti



Kaina priklauso nuo užduoties, apimties ir pradinės medžiagos. Darbus ir sąlygas sutariame prieš pradėdami. Naujoms vidinėms programoms ir sudėtingoms integracijoms pirmiausia atliekame atskirą projekto vertinimą.

Aptarti užduotį

Papasakokite, kas trukdo darbui. Padėsime pasirinkti pirmą žingsnį.



Vladimir Fevralov

Fevralov Strategy Systems

vladimir@fevralov.com