

Rohkem kliente. Selgemad pakkumised. Vähem rutiini.



FSS aitab ettevõtetel leida B2B kliente, mõista andmeid, selgitada oma pakkumist ja lihtsustada igapäevatööd.

Kliendid ja müük

Leiame sobivad ettevõtted, valmistame pöördumised ja edastame saabunud vastused.



01 **Valime ettevõtted**

02 **Valmistame pakkumise**

03 **Anname vastused üle**

Valitud ettevõtted, kokkulepitud kirjad, vastused ja selge aruanne. Läbirääkimised ning tehingud jäävad teie meeskonnale.

Turud ja ettevõtete andmebaasid

Hajutatud teave muutub kontrollitavaks andmebaasiks.



01 Uurime turgu



02 Kontrollime fakte



03 Koostame andmebaasi

Segmentide kaart või ettevalmistatud andmebaas kokkulepitud väljade, allikate ja prioriteetidega.

Analüüs ja ettevõtte ajalugu

Eraldi kirjetest saab vastus, mida on võimalik kontrollida.



01 Kogume allikad



02 Seome kirjed



03 Näitame järeldusi

Aruanne, juhtpaneel või allikaviidetega register koos järgmiste sammudega. Vormingu ja uuendamise lepime eelnevalt kokku.

Pakkumised ja esitlused

Toote faktidest saab ostjale arusaadav pakkumine.



01 **Leiame põhisõnumi**



02 **Selgitame visuaalselt**



03 **Anname materjalid üle**

Saatmiseks, näitamiseks või avaldamiseks valmis materjalid, muudetavad lähtefailid ja kokkulepitud vormingud.

Bränd ja sisu

Erinevad materjalid hakkavad välja nägema ja kõlama ühe ettevõtteks.



01 Vaatame aluse üle



02 Loo ühise keele



03 Valmistame kasutamiseks

Praktilised juhised, mallid või valmis sisu, mida meeskond saab edaspidi kasutada.

Veebilehed ja liidesed

Veebileht viib esimesest küsimusest selge järgmise tegevuseni.



01 Kavandame teekonna



02 Ehitame liidese



03 Kontrollime ja avaldame

Avaldatud kohanduv veebileht või kokkulepitud liideseparandused, lähtefailid ja ligipääsud. Integratsioonid ning tugi lepime eelnevalt kokku.

Automatiseerimine ja tehisintellekt

Automatiseerimise näide: dokumendist saab kirje, mida saab leida ja kontrollida.



01 **Uurime tegevust**

02 **Seadistame töötluse**

03 **Katsetame näidetega**

Töötav töövoog, skript või seadistatud tehisintellekti protsess koos juhendi ja kokkulepitud näidete kontrolliga.

Meeskonna koolitus ja käivitamine

Selgitusest tegevuseni, mida meeskond oskab korrata.



01 Valime ülesanded



02 Harjutame koos



03 Anname meetodi üle

Praktika teie näidetega, töömaterjalid ja selge tegevuskord. Programmi ning toe kestuse lepime eraldi kokku.

FSS ONE

Tarkvara iseseisvaks B2B kontaktitööks. Valmistage kampaaniad ette ning hallake kirju, vastuseid ja tulemusi ühes kohas.



Kontaktid

Impordi baas / Kontrolli välju



Kirjad

Eelvaade enne käivitamist



Vastused

Vasta sisuliselt



Aruanded

Töö tulemused

Teie meeskond: Valib sihtrühma ja pakkumise. Kinnitab kirjad. Arutab kliendiga tingimusi.

Kasutuselevõtu lepime kokku individuaalselt. Arutame sobivat mahtu ja kasutustingimusi.

Näiteid meie tööst

Melon

Logistika

Ettevõtete otsing ja B2B kontaktide loomine mitmel turul.

Baltic Beach Hotel

Hotellindus

Hooajalised kampaaniad ettevõtete ürituste jaoks.

Pack Expert

Pakendid

Järjepidev kontaktide loomine ja kooolitus iseseisvaks tööks.

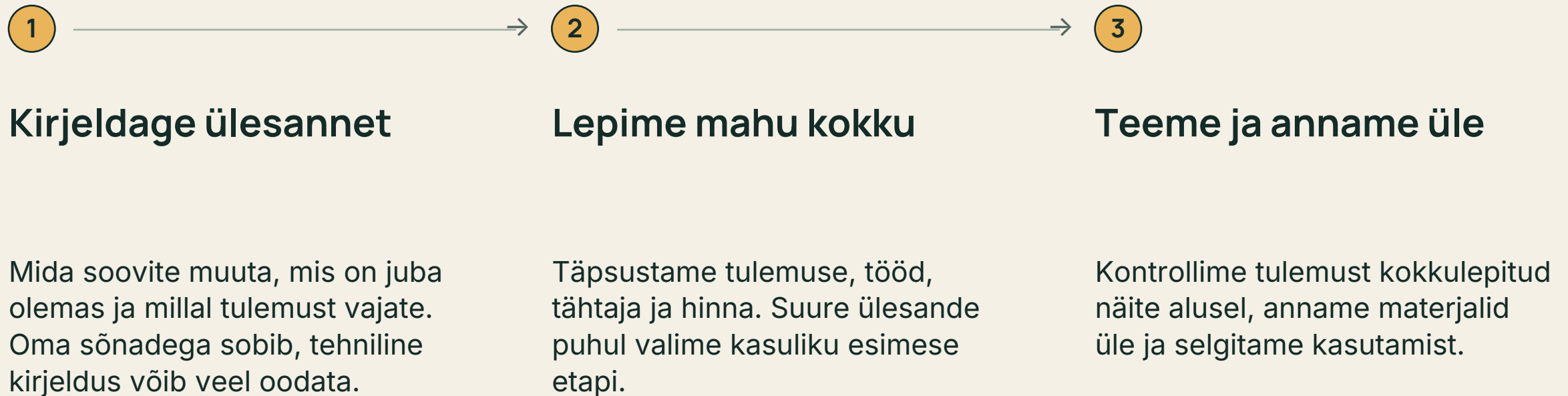
White Castle

Puhastusteenused

Ettevõtetest sihtrühma valik, kontaktide loomine ja aruandlus.

Näited tehtud töödest. Teie projekti maht kujuneb teie ülesande järgi.

Kuidas alustada



Hind sõltub ülesandest, mahust ja lähtematerjalidest. Töö ning tingimused lepime kokku enne alustamist. Uued sisemised rakendused ja keerukad integratsioonid algavad eraldi projekti hindamisega.

Arutame ülesannet

Rääkige, mis tööd takistab. Aitame valida esimese sammu.



Vladimir Fevralov

Fevralov Strategy Systems

vladimir@fevralov.com